NOKIA
banners inside

# BIC షేర్లు

భోజనం బిల్లు నేనే చెల్లించాను. ముప్పై ఐదు యూరోలు. తడబడకుండా.

దానికి తక్షణ ఫలితం ఒకటి: అక్కడున్న స్త్రీలలో ఎవరూ దాన్ని ఊహించలేదు, కానీ అది ఒక సమావేశం ముగింపుకు ఆరంభం మాత్రమే.

Seine వెంట నడుస్తుండగా, వాళ్ళు అక్కడక్కడా అన్వేషించే ప్రశ్నలు అడుగుతూనే ఉన్నారు. వాళ్ళు ఎక్కడికి వెళ్ళాలనుకుంటున్నారో నాకు సరిగ్గా తెలుసు. నేను వాళ్ళను ఒక్కొక్కరినీ చేయి పట్టుకుని అక్కడికే తీసుకెళ్ళాను, వాళ్ళలో ఎవరికీ తెలియకుండానే.

Napoleon Bonaparte తన గుర్రంతో అత్యంత ఎత్తైన కొండపై నిలబడి, తాను ఎలా గెలుస్తాడో చూస్తూ, ప్రత్యర్థులు చిత్తవుతుండడాన్ని గమనించిన కథ తెలుసా అని వాళ్ళను అడిగాను. వాళ్ళలో ఎవరూ జవాబు చెప్పలేకపోయారు. అయినా ఫ్రెంచ్ చరిత్ర గురించి మాట్లాడుతున్నది కేవలం చొరబడిన ఇటాలియన్ వాణ్ణి, నేను. ఆహహహహ.

అప్పుడు ఆ క్షణం వచ్చింది. మేమంతా ఒక కేఫ్ ముందు కూర్చుని ఐస్‌క్రీమ్ తింటుండగా, అత్యంత అనుభవజ్ఞురాలైన ఆమె చివరికి మాట్లాడటం మొదలుపెట్టి, మొదటి నిజమైన ప్రశ్న అడిగింది.

బొంగరం ఆట ముగిసింది. అందరూ ఇప్పుడు మళ్ళీ నేల మీదకు వచ్చారు. ముసుగులు లేకుండా విని, ఈ ఆట ఎలా ముగియబోతోందో అర్థం చేసుకునే సమయం వచ్చింది.

వాళ్ళందరి తరఫున, ఆహ్వానాన్ని అంగీకరించినందుకు ఆమె మళ్ళీ కృతజ్ఞతలు తెలిపింది, కానీ మా సమావేశ ఫలితాన్ని చివరికి తమ భర్తలకు నివేదించాల్సి ఉంటుందని వివరించింది. ఎంతైనా, నేను BIC COMPANY WORLDWIDE కొట్టుకునే గుండెను అరువు తీసుకున్నాను, అదీ కేవలం ముప్పై ఐదు యూరోలకు.

Chanel ఒక పక్కగా నిలబడి నన్ను చూస్తోంది. ఆమె నిజంగా ఆశ్చర్యపోయినట్టు, నేను అసలు ఎవరినా అని ఆలోచిస్తున్నట్టు కనిపించింది. నాలాంటి వ్యక్తిని తాను ఎప్పుడూ

కలవలేదని ఆ తర్వాత ఆమె ఒప్పుకుంది.

“నేను నమ్మొతున్నాను,” అందా పెద్దావిడ, “మీ సామర్థ్యాలను చూస్తే, మా మగవాళ్ళందరినీ కలిపినా మీ సామర్థ్యంలో నాలుగో వంతు కూడా లేదు. మీరు రాసినదాన్ని—BIC కోసం స్వాధీన ప్రతిపాదన ప్రారంభించడాన్ని—సరిగ్గా చేయగలరని నేను నిజంగా నమ్మొతున్నాను. కానీ నా ప్రశ్న ఇది: GILLETTENARRATIVE.COM ను ఎంతకు అమ్మాలనుకుంటున్నారు? ఇరవై నాలుగు గంటల్లో మేము ఒప్పందంపై సంతకం చేస్తామని, ఆ డబ్బును—లేదా షేర్లను—మీరు కోరిన చోట జమ చేయిస్తానని మీకు మాట ఇస్తున్నాను.”

నేను ఆమె వైపు చూసి జవాబిచ్చాను: “నా వెబ్‌సైట్ మీకెందుకు?”

ఆమె జవాబు వెంటనే వచ్చింది. “మేము APPLE వెబ్‌సైట్ లోపల NOKIA బ్యానర్లు పెట్టాలనుకుంటున్నాం. ఇది చాలినంత స్పష్టంగా ఉందా? Mr. Frega, మీ సైట్‌ను పొందడానికి మేము ఎంత దూరం వెళ్ళడానికైనా సిద్ధంగా ఉన్నామో మీకు ఏమాత్రం తెలియదు. మాకు అది మౌలికమైనదిగా మారింది. ఏదీ కోల్పోకుండా మేము బతుకుతూ ఉండాలంటే అది అత్యవసరం. మాకు ఏటా 300 కోట్ల డాలర్ల ఆదాయం వస్తుందన్నది నిజమే, కానీ మా నిర్వహణ లాభదాయకత ఎప్పుడూ రెండంకెల్లోనే ఉంది. ప్రపంచమంతటా విపరీతమైన పరిమాణంలో ఉత్పత్తులను తరలించాల్సిన కంపెనీల బ్రాండ్-పంపిణీ ఖర్చులు మాకు లేవు. మా నష్ట-లాభాల గతి మూడంకెల పరిధిలో నడుస్తుంది.”

అప్పుడు ఆమె ఆగి అంది: “అంతులేని సంభాషణలో సమయం వృథా చేయకుండా, మీకు ఒక ఆఫర్ ఇస్తాను.”

ఇచ్చింది కూడా. తర్కం, వివేకం ఉన్న ఏ మనిషీ ఎప్పటికీ తిరస్కరించని రకం ఆఫర్ ఇచ్చింది.

కానీ నా జవాబు ఇది. “ఒక్క డాలర్ కూడా చెల్లించకుండా మీరు నా పుస్తకాలను ఉచితంగా చదవవచ్చు. కానీ GILLETTE లో యాభై ఎనిమిది ఏళ్ళ కుటుంబ గౌరవాన్ని కేవలం డబ్బు కోసం మీరు తీసుకెళ్ళలేరు. మీరు చూసే ప్రతిదీ. నేను నిర్మించిన ప్రతిదీ. అంతా. దాని విలువ కేవలం ఒక్క U.S. డాలర్. ఆ డాలర్‌ను నేను మా అమ్మకు మాత్రమే ఇస్తాను, అలాగే ఉండాలి కూడా. కొడుకు ఎప్పుడూ తన తల్లిని కాదనడు. ఎప్పటికీ ఆమె కొడుకుగానే ఉంటాడు. ఆమెకు వ్యతిరేకంగా ఎవరైనా

దుందుడుకుగా గానీ, అగౌరవంగా గానీ ప్రవర్తించడానికి అతను ఎప్పటికీ ఒప్పుకోడు. అతను కేవలం ఆమె కొడుకు."

నన్ను హోటల్ వరకు దిగబెట్టవచ్చా అని అడిగారు. కృతజ్ఞతలు చెప్పి వద్దన్నాను. వీడ్కోలు చెప్పి వెళ్ళిపోయాను.

కానీ రోజు ఇంకా ముగియలేదు. వాళ్ళ భద్రతా బృందాన్ని నేను ఇంకా తప్పించుకోవాల్సి ఉంది. నేను ఎక్కడికి వెళ్తున్నానో వాళ్ళకు ఇక అర్థం కాలేదు. పారిస్ మెట్రో వ్యవస్థలో మూడు గంటలు తిరిగాక, వాళ్ళు నన్ను కోల్పోయారు. అలసిపోయారు. వదిలేశారు.

నేను భారతీయులు, బ్రెజిలియన్ల మధ్య ఉన్న ఆ ఉమ్మడి గదికి తిరిగి వచ్చాను, ఒక గొప్ప దేవుని కొడుకుగా; ఏదో ఒకరోజు ఆయనకు నేను దర్శనం ఇవ్వాల్సి ఉంటుంది, ఒక తండ్రి చివరికి తన అత్యంత చెడ్డ కొడుక్కి దర్శనం ఇచ్చినట్టే.

---

*Ferdinando*