

Ferdinando Frega – Nando the Scribe

THE FREE CONSULTATION



ఉచిత సలహా

THE COMPANY · 13

చట్రం

ముందు రోజు సాయంత్రం నేను నా కూరగాయల వ్యాపారి దుకాణానికి చేరుకున్నాను; అతను నా మొదటి ఇటాలియన్ పాఠకుల్లో ఒకడు.

Gillette గాథలోని “అన్ని అంచనాలకు అతీతంగా” అనే పుస్తకాన్ని తాను చదివానని అతను చెప్పాడు; కథనంలో తనకు ఒక పాత్ర ఇచ్చినందుకు కృతజ్ఞతలు చెప్పడంతో పాటు, తాను ఏం చేయాలని నన్ను అడిగాడు.

నేను ఎప్పుడూ పండ్లు గానీ కూరగాయలు గానీ అమ్మలేదు, కేవలం వాటిని కొనుక్కునే వినియోగదారుడిని మాత్రమే అయినా, అతని దుకాణం కోసం ఒక ఉచిత సలహా ఇస్తానన్నాను.

పవిత్రమైన అమ్మ Gillette నియమం ప్రకారం, మొదట్లోనే అతన్ని హెచ్చరించాను: మన మార్గం పన్ను తప్పించుకునే మార్గాలు (చట్టం అనుమతించేవి), పన్ను ఎగవేత కాదు (దురాశతో నడిచేది) — అతని మార్కెట్లో చాలా మందికి గీయడం తెలియని ఒక సన్నని గీత.

త్వరగా పాడయ్యే సరుకులు, పాడవని సరుకులు, కాలానుగుణ ఉత్పత్తులు, గడువు తేదీలు — వీటన్నిటినీ నేను నిర్వచించాను; అతను నన్ను చూస్తూ అన్నాడు: కానీ మీరు ఈ ఉత్పత్తులను ఎప్పుడూ అమ్మలేదని ఖచ్చితమేనా?

పాడైన సరుకును పారేసిన ప్రతిసారీ, తేదీతో కూడిన రోజువారీ ఫోటోలు తీయడం తప్పనిసరి: అవి సరుకు తొలగింపునూ నష్టాన్నీ నమోదు చేస్తాయి. రోజువారీ నివేదికతో (తేదీ, ఉత్పత్తి, బరువు) కలిపి ఉంచిన ఫోటో, లెక్కల పత్రాలకు ఆధారంగా నిలిచే కళ్ళకు కనిపించే దృఢమైన సాక్ష్యం — తనిఖీలో రుజువును బలంగా నిలబెట్టేది అదే.

త్వరగా పాడయ్యే సరుకుల విలువ — ఆదాయంపై 5% పరిమితి నా సొంత సాహిత్య కల్పన, అలాంటి పన్ను చట్టం ఏదీ లేదు; నేను అతని చేతికి ఇస్తున్న సాధనం పేలిపోకుండా ఉండేందుకు అతనికి ఒక హద్దు ఇవ్వడానికి మాత్రమే అది.

సరఫరాదారులతో ఉన్న స్థిరమైన ఒప్పందాల వల్ల కొన్ని ఉత్పత్తి వరుసలకు సరుకు తిరిగి తీసుకోకపోవడం ఒక నిర్వహణ నష్టం — అది తెలిసిన ఒప్పంద షరతు, దాన్ని నేపథ్యంగా అకౌంటెంట్‌కు చెప్పాలి, లెక్కల జాడలో అది ఒక అసాధారణత కాదు.

ఈ అంశాలు, ఇప్పటికే సిద్ధం చేసిన రోజువారీ నివేదికతో కలిసి, సరైన పన్ను విధానాన్ని నిర్ణయించడానికి అకౌంటెంట్ ఉపయోగించే పునాది అవుతాయి.

నేను అకౌంటెంట్‌ను కానని అతనికి అర్థమయ్యేలా నేను ఆగినప్పుడు, అతను నన్ను గట్టిగా కౌగిలించుకుని కృతజ్ఞతలు చెప్పాడు, నాకు బహుమతిగా ఇవ్వడానికి ఒక పొట్లం సరుకులు తీసుకున్నాడు — కానీ నేను తీసుకోలేదు.

అది కేవలం ఉచిత ప్రవేశం, నా gillettenarrative.com లో ఉన్నట్లే.

Ferdinando