



FREGA 先生借調到 L' ORÉAL

L' ORÉAL THROUGH GILLETTE · 03

星期天早上，我常和Giorgio見面——他是朋友也是同行，在全球最大的女性化妝品公司之一擔任商務經理：L' ORÉAL。

這是我們保持親近的方式：聊聊這一週，聊聊工作，再談談市場上的客戶，就遇到的事情互開幾句玩笑，在咖啡吧裡喝一杯熱咖啡。

他生性好交際，總是笑著，總是帶著諷刺，卻有一種難以馴服的精神——一種無人能及的優雅與精緻。

他總有現成的笑話，而且從不輕率，一個出了名的笑容讓每個人都放鬆下來——他喜歡說，他在新牙上花了一大筆錢，還得替它們投保25,000歐元，以防有人不太能接受他某句尖刻的小玩笑，決定把它們打掉。

每當我們一起在我們的大區卡拉布里亞跑銷售，我們會對每個客戶大聲宣布，我們是世上最幸運的男人，為世界上最好的兩家公司工作，它們付我們一大筆錢只為了讓我們玩，而不是工作——這話每次都讓聽的人惱火。他們常常不信，但我們還是幾乎贏得了每個人的尊重。

四月的一個早上，他對我說：下星期我來接你，我們去西西里工作，三天——別擔心，一切都包了，你一分錢也不用付。

他很清楚那不是我的轄區，所以我問他：我們跑到轄區外頭到底要搞什麼鬼？

他說：嗯，那會是你的驚喜——也許也有一點是我的驚喜。

你永遠是Gillette的Frega，但這三天你將是公司的客人，跑市場，由L' ORÉAL買單。

我要讓你看看硬幣的另一面——一個你不了解、從沒見過的市場，因為你從來沒置身其中，在那裡，女人是每一次購買的主角，帶著她們種種獨特的方式。

對我來說，這也是一種道謝，謝謝我們一起度過的這兩年——我知道，沒有你，沒有你的幫助和你的熱心，你的溫暖和你的禮貌，沒有讓你成為你這樣的男人和朋友的一切，在克隆氏症之後，我大概回不了工作崗位，也許連重新好好活下去都做不到。

他放任了自己，只有一瞬間，一滴眼淚——那是我第一次看到他這樣，無法忍住情緒。

他告訴我，我們會在卡塔尼亞待三天，在巴勒莫待一天，然後回家——他們把這當作一次正式的測試，事先得到了他的銷售管理層批准，已經簽了字，每個人都好奇會發生什麼，我們兩個會搞出什麼名堂。

我毫不猶豫地答應了。公司總是給你資訊，卻從不分享真正的經驗——而這是一次真正成長的機會。

我把這件事告訴父親，他笑了，說：你總是做些沒人料得到的事——那不只是一種特質，那就是Ferdinando Frega。

這是他給予祝福的方式。他認識Giorgio已經20年了，知道我會學到些什麼——只是不知道是什麼。

我回到家，妻子在我臉上看到了些異樣，問我怎麼了。我告訴她：他們把我借給L' Oréal三天。她立刻回嘴：還是老樣子愛開玩笑——你什麼時候才能正經一點？

我說：我回來那天，會原原本本告訴你經過。然後把整件事都跟她說了。她說：這下你麻煩了——你要從一扇和你熟悉的不同的門，走進女人的世界。我倒好奇會發生什麼。

Ferdinando