
WILKINSON
STAINLESS STEEL BLADE
BLADE
THE FINEST EDGE

MEVROUW WILKINSON – DIE STAALDAME

Wanneer daar ’n paar vry dae was, of in die somervakansie, het my pa my saamgeneem om sy kliënte te besoek. Dit was altyd vriendelike, gasvrye mense, en ek het soveel geëet as wat ek moontlik kon.

Ek onthou een besondere geleentheid toe ons na ’n kafee geneem is vir ’n koffie. Hulle het my gevra wat ek wou hê.

“’n Peersap, asseblief.”

Die kroegman het vir my ’n klein bottel gegee.

Ek het dit binne ’n paar sekondes leeggedrink en toe vir my peersap gewag.

My oë was reeds vasgenael op die een-liter-bottel agter die toonbank.

Eers het die kliënt gedink ek maak ’n grap.

Toe het hy besluit om my my sin te gee.

Teen die einde was hy heeltemal verstom.

In dieselfde week het my pa verskeie kliënte besoek wat op een of ander tydstip in hul sakelewe gesukkel het om Gillette-produkte in die hande te kry. Oortuig dat die verbruikers dit nooit sou agterkom nie, het hulle besluit om eerder Wilkinson-produkte te koop.

Die verwarring was verstaanbaar.

Wilkinson het immers ook lemme en skeerstelsels verkoop.

Die probleem het opgeduik wanneer verbruikers Wilkinson-hervullings gekoop het en tien minute later na die winkel teruggekeer het omdat hulle skeermes nie op daardie spesifieke stelsel wou pas nie.

Hulle het eenvoudig dieselfde versoek herhaal:

“Gillette.”

Sommige handelaars was so gefrustreerd dat hulle selfs probeer het om Wilkinson-produkte direk na Gillette se hoofkantoor in Milaan terug te stuur.

Die saak is aan my pa toegewys.

En dit was toe dat ek hom aan die werk gesien het.

Die eerste persoon wat Wilkinson se gehalte erken het, was my pa self.

Hy het openlik gesê dat Wilkinson uitstekende produkte maak: egte staal, skerp en duursaam, wat dikwels langer as gewoonlik gehou het.

Toe het hy uitgedink wat bekend geword het as die Frega-aanbod.

“Koop vyf Gillette-produkte, gemeng soos jy wil, en die handelaar gee vir jou een pak tradisionele Wilkinson-lemme – dié met die gekruiste swaarde – as geskenk.”

Die idee het perfek gewerk.

Die handelaar het ou voorraad uit die pakhuis opgeruim.

Die handelaar het kontant gegenereer.

Die handelaar het ’n voorraadprobleem opgelos.

En Tant Wilkinson is steeds versprei.

Eendag het ek my pa gevra waarom hy dit doen.

“Watter voordeel kry jy daaruit om hulle te help?” het ek gevra.

Hy het geglimlag.

“Nando, onthou dit:

die son kom soggens vir almal op.”

Totsiens, Pa. — Ferdinando