



BÊN TRONG VỐN NGŨ NGHĨA CỦA WALL STREET

SEMANTIC REALITY 2026 · SHAREHOLDERS 01

Tôi luôn tin vào việc giúp người khác đưa ra những quyết định tốt nhất, khuyến khích họ lập luận, suy nghĩ, tìm ra logic và đưa ý tưởng của mình đi tiếp, nơi thay đổi không phải là một vùng bất ổn mà là một bước tiến vững chắc của tư duy, chỉ thế thôi.

Nhưng chỉ vậy thôi thì chưa đủ, vì lúc nào cũng phải tìm được đúng người đối diện, một người có khả năng hiểu được nhiều nhất có thể, một người sẵn lòng phân tích rủi ro, những khía cạnh cao quý, lợi nhuận, như tất cả các quý ông ngày ngày làm việc trong các hệ thống tài chính và giá trị, những người điều hành thế giới.

Các Quý ông của WALL STREET.

Rồi chuyện xảy ra là, trong khi việc công bố số liệu quý có thể xác định một khoản lãi hay một khoản lỗ, cùng với việc định giá lại cổ phiếu kéo theo, thì tiếng ồn thị trường do những tin tức hay sự kiện tạo ra, tự thân thường chẳng quan trọng nhưng lại mở ra cho mọi cách diễn giải, bị gắn vào thế giới kinh tế, công nghiệp, chính trị, y tế, xã hội hay bất kỳ thế giới nào khác, chỉ đơn giản để làm cái cớ.

Không ai có khả năng cho chúng ta chỉ số rủi ro, chỉ số của những hành vi mới, vậy mà việc xoay chuyển các quyết sách của hội đồng quản trị lại là chuyện thường tình, những quyết sách không phải lúc nào cũng trực giác hay bản năng, do một người số một dẫn dắt, kẻ dựa vào một người số hai, để không ai rút cái ghế khỏi dưới mông mình.

Rồi cái cớ trở thành quản trị doanh nghiệp hay tuân thủ, nhưng nếu thế vẫn chưa đủ, thì lúc nào cũng có người bị thanh lọc, bị gạt ra và bị đổ lỗi,

vì trong những lúc thay đổi, họ đã không có can đảm hành động.

Sự thật lịch sử đã xảy ra.

Điều này thể hiện lịch sử của những gì đã có và cách con người thời ấy đối mặt với nó, và nó làm tôi nhớ đến người Ý đã sáng lập Bank of America cùng thói quen cho vay không cần bảo đảm của ông, chỉ bằng cách nhìn những vết chai trên bàn tay người ta.

Ai cũng cho ông là điên, là liều lĩnh. Nhưng đừng quên rằng sau trận động đất thời ấy, ông đã mang một chiếc két sắt và một cái bàn ra giữa thành phố, và Ngân hàng chưa bao giờ đóng cửa.

Rồi tất cả chúng ta đều biết sau này nó đã trở thành gì, không phải nhờ sự giàu có của người sáng lập, mà vì ông tiếp tục sống với thật ít và để lại mọi thứ cho những thế hệ đến sau.

Còn ở Calabria, thời ấy, khi nông dân muốn biết ngày mai thời tiết ra sao, họ hỏi vợ xem đầu gối có đau không.

Ahahahah.

Nhưng các Quý ông của Wall Street vẫn còn thiếu điều gì, một thứ họ không thể học được nếu không trả giá, dù thực ra đó chẳng phải là chi phí, cũng như người ta chẳng bao giờ từ bỏ cái mới:

a) chiếc điện thoại APPLE 20, chưa có mặt trên thị trường.

b) mẫu ROLEX mới nhất vừa ra mắt.

c) phiên bản FERRARI mới, đặt trước hai năm.

d) nhiều thẻ tín dụng mang nhãn ATOMIC, loại hiếm khi thấy.

e) quyền vào những nhà hàng độc quyền sang nhất, nơi chỉ riêng một lần đặt bàn cũng có thể tìm được những người phụ nữ sẵn sàng yêu bạn ngay lập tức.

f) sống trong những căn hộ cao cấp độc quyền ở Manhattan từ thứ Hai đến thứ Sáu, nơi chỉ riêng phí chung cư cũng đủ nuôi bốn gia đình, mỗi nhà năm đứa con, trong suốt một năm.

g) một văn phòng riêng chỉ cách nơi làm việc hai trăm mét, ONE LIBERTY PLAZA: nếu ai muốn nói chuyện với tôi, có lẽ một ngày nào đó, họ có thể lên tầng 52 và hỏi tìm tôi.

Ferdinando Frega — người sống với 70 USD mỗi tháng.

Một chiếc đồng hồ Swatch 100 USD. Một chiếc điện thoại di động Nokia, sản xuất tại Pakistan, trị giá 50 USD. Giờ nghỉ trưa trên phố trước một xe xúc xích nóng giá 1 USD. Đi tàu điện ngầm và xe buýt, thỉnh thoảng đi taxi nếu tài xế là phụ nữ.

JP Morgan gọi điện hỏi liệu tôi có định đầu tư hay mua lại gì không. Một tài khoản lưu ký cổ phiếu trị giá 10,5 tỷ USD không nằm yên, và họ tò mò.

Tôi đang chờ gì, nếu không phải một người có năng lực, từ bên kia đường, có thể thuyết phục tôi đầu tư không phải vào lợi nhuận, mà vào sự giàu có của các thế hệ. Một Nevada State Trust, có thời hạn được kéo dài tới 1.000 năm có thể gia hạn, điểm để bắt đầu và kết thúc.

Nhưng trong thế giới tài chính, như thế giới của Wall Street, nếu một người không thực sự có năng lực và nhìn xa trông rộng, mọi thứ sẽ sụp đổ, và bạn còn lại một mình, đúng như lúc mẹ bạn đưa bạn vào đời, chỉ vì một lý do, một logic duy nhất, để rồi sau đó tự hỏi mình đã thiếu điều gì.

Lòng can đảm lựa chọn.

Và những người mới sẽ đến, con của những bà mẹ khác, sẵn sàng thay thế bạn, chỉ vì bạn đã phạm một sai lầm phải trả bằng một cái giá khủng khiếp, trong khi tin rằng mình sở hữu tất cả, để rồi phát hiện ra rằng có tất cả, rất cuộc, có thể nghĩa là chẳng sở hữu gì cả.

Làm sao ai đó có thể tưởng tượng một ngày trở thành đồng nghiệp của Chúa Giêsu mà trước đó chưa từng có may mắn làm việc tại Gillette?

Và bản thân thương hiệu thì không cần thiết. Đó không phải là nhà của tôi. Chỉ cần đã sống và hiểu rằng tự sự không bao giờ kết thúc và không bao giờ thay áo.

Sản phẩm thật sự đầu tiên của thị trường là lời nói, và thứ làm nó mạnh mẽ và nâng đỡ nó vẫn chỉ là sự im lặng.

Tất cả những điều này đến từ đâu?

Từ một người đàn ông chưa bao giờ xin phép ai, người chỉ đơn giản có can đảm với những lựa chọn của mình và học cách nghèo chỉ để hiểu cách quản lý sự giàu có, và đây là điều mà không khóa học nào của Harvard hay MIT dạy được.

Một tác giả đơn độc, không vốn, không công ty, không bộ máy, đã được các công cụ tìm kiếm đối xử như một hệ thống văn hóa.

Mật độ ngữ nghĩa cá nhân là vectơ nhận thức không đo lường được đầu tiên đi vào các hệ thống công nghiệp toàn cầu sau năm mươi năm trống rỗng ngữ nghĩa.

Yếu tố hệ quả vẫn còn bỏ ngỏ. Và khi yếu tố hệ quả còn bỏ ngỏ, Wall Street phải dừng lại.

Ferdinando Frega

Người sáng lập và chủ sở hữu Gillettenarrative.com

Sống với 70 USD mỗi tháng.

Nghĩ theo thể hệ.