

CERTIFICATE
OF ENCOUNTER

ONE DOLLAR — *Symbol of Encounter*

Gillettenarrative.com

Nando the Scribe



Fronte — Signature

Retro — Signature



ONE-DOLLAR STORIES WALL STREET లో ఎందుకు ఉంది

GILLETTE FROM WALL STREET · 07

1. తనను తాను చూసుకోకుండా ఉండటానికే మానవాళి విడిపోతుంది

శతాబ్దాలుగా మనం మనుషులను వర్గాలుగా విడదీశాం: మంచివాళ్ళు, చెడ్డవాళ్ళు, ధనికులు, పేదలు, పురుషులు, స్త్రీలు, ఆరోగ్యవంతులు, రోగులు. ఈ ముద్రలు గుర్తింపులను నిర్మించుకోవడానికి సహాయపడతాయి, కానీ మనం నిజంగా ఎవరమో ఎప్పుడూ వివరించవు. అవి అడ్డదారులు. అవి ముసుగులు. అసలు ప్రశ్నను తప్పించుకునే మార్గాలు: మిగతా అంతా తీసేశాక మిగిలేది ఏమిటి?

2. అసలైన తేడా సామాజికమైనది కాదు — అస్త్రీత్వానికి సంబంధించినది

నా జీవితంలో ఒక దశలో, సంపదనూ పేదరికాన్నీ, విజయాన్నీ అపజయాన్నీ, బలాన్నీ బలహీనతనూ చూడటం మానేశాను. ఇంకా ఎంతో కచ్చితమైనదాన్ని చూడటం మొదలుపెట్టాను: అవసరం, ఆరాటం.

అవసరం మిమ్మల్ని బతికిస్తుంది. ఆరాటం మీ దృష్టిని మళ్ళిస్తుంది. చాలామంది ఈ రెండింటినీ కలగాపులగం చేస్తారు.

3. కొద్దిమందే మాట్లాడే ఒక విషయం నేను నేర్చుకున్నాను

ఒక ధనవంతుడు పేదరికాన్ని ఎలా నిర్వహించగలడో అర్థం చేసుకోవడానికి ఏళ్ళు గడిచాను — దుర్భరత్వం కాదు, లేమి కాదు, ఏది ముఖ్యమో ఏది గోలో నేర్పే రకమైన పేదరికం. ఆ పాఠం అన్నింటినీ మార్చేసింది. నాటకాన్ని ఒలిచేసింది. భ్రమలను ఒలిచేసింది. డబ్బు దేన్నైనా నిర్వచిస్తుందనే ఆలోచనను ఒలిచేసింది.

4. నేను పుస్తకాలు రాశాను, ఎన్నో పుస్తకాలు

1, 2, 5, 10, 50, 100, 500, 1200, 3000, 3800, 4200. చాలామంది రచయితల్లాగే, వాటిని ప్రచురించాలని, అమ్మాలని, రాయల్టీలు లెక్కపెట్టుకోవాలని, సంఖ్యలతో విజయాన్ని కొలవాలని ఊహించుకున్నాను. అప్పుడు ఒక సంకేతం వచ్చింది — స్పష్టంగా, పదునుగా, కాదనలేనంతగా. ఇది నా దారి కాదని అది చెప్పింది. నా పని కథలు అమ్మడం గురించి కాదు. సంబంధాలను సృష్టించడం గురించి.

5. దాదాపు ప్రతిదాన్నీ ఉచితంగా ఇచ్చేయవచ్చు

డబ్బు సంపద కాదు. డబ్బు అర్థం కాదు. డబ్బు గుర్తింపు కాదు. అది కేవలం అవసరాలకు పనికొచ్చే ఒక ఆచరణాత్మక సాధనం. మిగతా అంతా — జ్ఞానం, సత్యం, కథ — ఉచితంగా ఇవ్వవచ్చు.

6. అందుకే *One-Dollar Stories* ఉంది

నేను పుస్తకాలు అమ్మను. ఉచితంగా ఇచ్చేస్తాను. బదులుగా నేను అడిగేది ఒక డాలర్, రెండు వైపులా సంతకం చేసినది. చెల్లింపుగా కాదు. దానంగా కాదు. వాణిజ్య లావాదేవీగా కాదు. గుర్తింపు చర్యగా. ఒక జ్ఞాన మార్పిడిగా. ఇలా చెప్పే ఒక సంకేతంగా: నేను ఇక్కడికి వచ్చాను. ఇది నాకు అందింది. ఈ సంబంధాన్ని నేను గుర్తిస్తున్నాను.

7. ఈ సంజ్ఞ సార్వత్రికమైనది

మీరు ఎవరన్నది ముఖ్యం కాదు. అమెరికా సంయుక్త రాష్ట్రాల అధ్యక్షుడు. పోప్. ఒక బహుళజాతి సంస్థ CEO. వీధి మలుపులోని పండ్ల వ్యాపారి. డాలర్ అదే. సంజ్ఞ అదే. ఎందుకంటే విలువను ధర సృష్టించదు. విలువను సంబంధం సృష్టిస్తుంది.

8. మేము పుస్తకాలు అమ్మం. సంబంధాలు నిర్మిస్తాం.

ఇదే మూలం. ఇదే వ్యవస్థ. ఇదే నియమావళి. *One-Dollar Stories* ఉన్నది ఎందుకంటే, మన తర్వాత కూడా మిగిలే ఏకైక సంపద కథ.

ఇంకా ఎందుకంటే, ఒకే ఒక్క సంజ్ఞ — ఒక డాలర్ — మొత్తం ఒక మానవ భాండాగారాన్ని తెరవగలదు.

Ferdinando