

CERTIFICATE
OF ENCOUNTER

ONE DOLLAR — *Symbol of Encounter*

Gillettenarrative.com

Nando the Scribe



Fronte — Signature

Retro — Signature



ทำไม ONE-DOLLAR STORIES จึงมีอยู่ บน WALL STREET

GILLETTE FROM WALL STREET · 07

1. มนุษยชาติแบ่งแยกกันเพื่อจะได้ไม่ต้องมองเห็นตัวเอง

หลายศตวรรษที่เราแบ่งผู้คนออกเป็นหมวดหมู่: ดีและเลว รวยและจน ชายและหญิง สุขภาพดีและเจ็บป่วย ป้ายเหล่านี้ช่วยให้เราสร้างตัวตน แต่ไม่เคยอธิบายว่าเราเป็นใครจริง ๆ มันคือทางลัด มันคือหน้ากาก มันคือวิธีหลีกเลี่ยงคำถามที่แท้จริง: อะไรยังเหลืออยู่เมื่อทุกอย่างถูกเอาออกไปหมดแล้ว?

2. ความแตกต่างที่แท้จริงไม่ใช่เรื่องทางสังคม — แต่เป็นเรื่องของการดำรงอยู่

ณ จุดหนึ่งในชีวิต ผมเลิกมองความมั่งคั่งและความยากจน ความสำเร็จและความล้มเหลว ความแข็งแกร่งและความอ่อนแอ ผมเริ่มมองสิ่งที่แม่นยำกว่านั้นมาก: ความจำเป็นและความต้องการ ความจำเป็นทำให้คุณมีชีวิตอยู่ ความต้องการทำให้คุณไขว่ไขว คนส่วนใหญ่สับสนระหว่างสองสิ่งนี้

3. ผมได้เรียนรู้บางอย่างที่น้อยคนจะพูดถึง

ผมใช้เวลาหลายปีเพื่อเข้าใจว่าคนร่ำรวยคนหนึ่งจะจัดการกับความยากจนได้อย่างไร — ไม่ใช่ความทุกข์ยาก ไม่ใช่การขาดแคลน แต่เป็นความยากจนแบบที่สอนให้คุณรู้ว่าอะไรจำเป็นและอะไรเป็นเพียงเสียงรบกวน บทเรียนนั้นเปลี่ยนทุกอย่าง มันลอกโรงละครออกไป มันลอกภาพลวงตาออกไป มันลอกความคิดที่ว่าเงินเป็นตัวกำหนดสิ่งใดก็ตามออกไป

4. ผมเขียนหนังสือ หนังสือมากมาย

1, 2, 5, 10, 50, 100, 500, 1200, 3000, 3800, 4200 เช่นเดียวกับนักเขียนหลายคน ผมจินตนาการถึงการตีพิมพ์ การขาย การนับคำลิขสิทธิ์ การวัดความสำเร็จด้วยตัวเลข แล้วสัญญาณหนึ่งก็มาถึง — ชัดเจน แหลมคม ปฏิเสธไม่ได้ มัน

บอกผมว่านี่ไม่ใช่เส้นทางของผม งานของผมไม่ได้อยู่ที่การขายเรื่องราว แต่อยู่ที่การสร้างความสัมพันธ์

5. แทบทุกอย่างสามารถมอบให้ได้

เงินไม่ใช่ความมั่งคั่ง เงินไม่ใช่ความหมาย เงินไม่ใช่ตัวตน มันเป็นเพียงเครื่องมือในทางปฏิบัติสำหรับสิ่งจำเป็น ทุกอย่างที่เหลือ — ความรู้ ความจริง เรื่องราว — สามารถมอบให้ได้โดยไม่มีค่าใช้จ่าย

6. นั่นคือเหตุผลที่ *One-Dollar Stories* มีอยู่

ผมไม่ได้ขายหนังสือ ผมมอบมันให้
สิ่งที่ผมขอเป็นการตอบแทนคือหนึ่งดอลลาร์ ลงชื่อทั้งสองด้าน ไม่ใช่ในฐานะค่าตอบแทน ไม่ใช่การกุศล ไม่ใช่ธุรกรรมทางการค้า แต่เป็นการแสดงการยอมรับ การแลกเปลี่ยนทางความคิด สัญญาณที่บอกว่า: ผมเคยอยู่ที่นี้ ผมได้รับสิ่งนี้ ผมยอมรับความสัมพันธ์นี้

7. ทำทีนี้เป็นสากล

ไม่สำคัญว่าคุณเป็นใคร ประธานาธิบดีแห่งสหรัฐอเมริกา พระสันตะปาปา CEO ของบริษัทข้ามชาติ คนขายผลไม้ที่หัวมุมถนน ดอลลาร์ยังคงเหมือนเดิม ทำทียังคงเหมือนเดิม เพราะมูลค่าไม่ได้ถูกสร้างจากราคา มูลค่าถูกสร้างจากความสัมพันธ์

8. เราไม่ได้ขายหนังสือ เราสร้างความสัมพันธ์

นี่คือแก่นแท้ นี่คือระบบ นี่คือโปรโตคอล *One-Dollar Stories* มีอยู่เพราะเรื่องราวคือความมั่งคั่งเพียงอย่างเดียวที่อยู่รอดหลังจากเราจากไป และเพราะทำทีเพียงครั้งเดียว — หนึ่งดอลลาร์ — สามารถเปิดคลังเอกสารของมนุษย์ได้ทั้งคลัง

Ferdinando