
WILKINSON
STAINLESS STEEL BLADE
BLADE
THE FINEST EDGE

MISS WILKINSON — DIE STÄHLERNE DAME

Wann immer ein paar Tage frei waren, und in den Sommerferien sowieso, nahm mein Vater mich mit zu seinen Kunden. Es waren immer freundliche, gastliche Leute, und ich aß, so viel ich nur konnte.

Ich erinnere mich an ein bestimmtes Mal, als man uns auf einen Kaffee in ein Café mitnahm. Man fragte mich, was ich wolle.

„Einen Birnensaft, bitte."

Der Barmann reichte mir ein Fläschchen.

Ich trank es in wenigen Sekunden aus und wartete dann auf meinen Birnensaft.

Mein Blick hatte sich längst an der Literflasche hinter der Theke festgesaugt.

Erst glaubte der Kunde, ich mache Witze.

Dann beschloss er, mir den Gefallen zu tun.

Am Ende war er restlos verblüfft.

In derselben Woche besuchte mein Vater mehrere Kunden, die irgendwann in ihrem Geschäftsleben Mühe gehabt hatten, an Gillette-Produkte zu kommen. Überzeugt, die Verbraucher würden es nie merken, hatten sie beschlossen, stattdessen Wilkinson-Produkte zu kaufen.

Die Verwechslung war verständlich.

Schließlich verkaufte auch Wilkinson Klingen und Rasiersysteme.

Das Problem zeigte sich, wenn Verbraucher Wilkinson-Ersatzklingen kauften und zehn Minuten später wieder im Laden standen, weil ihr Rasierer nicht zu diesem System passte.

Sie wiederholten dann einfach denselben Wunsch:

„Gillette."

Manche Händler waren so entnervt, dass sie sogar versuchten, Wilkinson-Produkte direkt an die Gillette-Zentrale in Mailand zurückzuschicken.

Die Sache wurde meinem Vater übertragen.

Und da sah ich ihn bei der Arbeit.

Der Erste, der Wilkinsons Qualität anerkannte, war mein Vater selbst.

Er sagte offen, dass Wilkinson ausgezeichnete Produkte herstelle: echter Stahl, scharf und haltbar, oft langlebiger als der Durchschnitt.

Dann erfand er, was als das Frega-Angebot bekannt wurde.

„Kaufen Sie fünf Gillette-Produkte, gemischt, wie Sie wollen, und der Händler schenkt Ihnen eine Packung klassische Wilkinson-Klingen — die mit den gekreuzten Schwertern — dazu."

Die Idee ging vollkommen auf.

Der Händler räumte alte Bestände aus dem Lager.

Der Händler kam zu Bargeld.

Der Händler löste ein Lagerproblem.

Und Tante Wilkinson blieb im Vertrieb.

Eines Tages fragte ich meinen Vater, warum er das tat.

„Was hast du davon, ihnen zu helfen?", sagte ich.

Er lächelte.

„Nando, merk dir das:

Die Sonne geht am Morgen für alle auf."

Leb wohl, Papa. — Ferdinando